

## Arbeitszeugnis

Herr Klaus Schoedel, wohnhaft in Embsen, geboren am 01.10.1965 in Soltau, war vom 14.05.2018 bis 30.06.2020 als Sales Manager in unserem Unternehmen beschäftigt.

Die UniCaps GmbH produziert und vermarktet Bio-Kaffee und Bio-Tee der Marken My-CoffeCup und My-TeaCup in kompostierbaren Kapseln für Maschinen der Systeme Nespresso® und Dolce Gusto®. Am Unternehmenssitz in Frankfurt (Oder) werden hochwertige Tees und Kaffees verarbeitet, abgefüllt und vornehmlich in Deutschland, Österreich und der Schweiz vertrieben.

Der Wirkungs- und Verantwortungsbereich von Herrn Schoedel umfasst im Wesentlichen die eigenverantwortliche und selbstständige Erledigung folgender Aufgaben:

- Selbständige Akquise von Neukunden im Bereich LEH und Retail in der Region „Nord, Ost und Berlin“
- Aufbau und Betreuung eines Kundenstammes aus LEH- und Retail-Kunden in der Region inkl. laufender Prüfung und Optimierung der Regalplatzierungen
- Eigenständige effiziente Routenplanung
- Planung und Organisation von Handelsmessen
- Dokumentation aller Aktivitäten im ERP System sowie eigenständige Eingabe der Aufträge ins ERP System
- Bericht von tagesaktuellen Besuchsaktivitäten und Verkaufsergebnissen an den zuständigen Key Account Manager

Herr Schoedel verfügt über ein vielseitiges Fachwissen, das er zur Bewältigung seiner Aufgaben sehr sicher und erfolgreich einsetzt.

Seine Arbeitsweise ist im hohen Maße zuverlässig, und sein Arbeitsstil ist stets geprägt durch sorgfältige Planung und Systematik. Die Qualität seiner Arbeit zeichnet sich stets durch qualitativ und quantitativ gute Ergebnisse aus.

Seine schnelle Auffassungsgabe ermöglicht es ihm, auch schwierige Situationen zu überblicken und dabei das Wesentliche zu erkennen. Herr Schoedel engagiert sich sehr für unser Unternehmen, häufig auch über die übliche Arbeitszeit hinaus und zeigt dabei großen persönlichen Einsatz. Auch unter schwierigen Arbeitsbedingungen und großem Zeitdruck bewältigt er alle Aufgaben in guter Weise.

Herr Schoedel erledigt seine Aufgaben stets zu unserer vollen Zufriedenheit und entspricht unseren Erwartungen in jeder Hinsicht gut.

Herr Schoedel wird wegen seines freundlichen und ausgeglichenen Wesens allseits sehr geschätzt. Er ist immer hilfsbereit, zuvorkommend und stellt, falls erforderlich, auch persönliche Interessen zurück. Sein Verhalten zu Vorgesetzten, Kolleginnen und Kollegen sowie zu Kundinnen und Kunden ist ausnahmslos einwandfrei.

Das Arbeitsverhältnis endet zum 30.06.2020 betriebsbedingt.

Wir danken ihm für seine wertvolle Mitarbeit und bedauern es, ihm keine Anschlussposition anbieten zu können. Für seinen weiteren Berufs- und Lebensweg wünschen wir ihm alles Gute und auch weiterhin viel Erfolg.

Frankfurt (Oder), den 09.07.2020

UniCaps GmbH

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'T. Unger', with a long horizontal stroke extending to the right.

Tobias Unger  
Director HR



# FLENSBURGER BRAUEREI

EMIL PETERSEN GMBH & CO. KG

## Arbeitszeugnis

Herr Klaus Schoedel, geboren am 01.10.1965, war vom 01.01.2000 bis zum 31.12.2017 in der Abteilung Außendienst Handel als Bezirksleiter in unserem Unternehmen tätig.

Die Flensburger Brauerei ist eine in Familienbesitz befindliche Privatbrauerei. Wir verbinden Tradition, Innovation und Qualität. So sind die Flensburger Biere nicht nur berühmt für ihren einzigartigen Geschmack und ihre außerordentliche Qualität, sondern auch für den traditionellen Bügelverschluss, der zusammen mit dem typischen plop' schon längst Flensburger Markenzeichen ist und uns zu einem der weltweit erfolgreichsten Anbieter im Segment der Bügelflaschen gemacht hat.

Herr Schoedel unterstützte unseren Außendienst im Großraum Lüneburg. Dabei umfasste sein Aufgabengebiet folgende Tätigkeiten:

- Umsetzung der geschäftspolitischen Ziele und ertragsorientierte Führung des Bezirkes
- Qualifiziertes Akquirieren, Beraten und Betreuen der Kunden im regionalen Zuständigkeitsbereich (LEH, GAM, GFGH)
- Analyse der kundenspezifischen Ergebniszahlen sowie Entwicklung und Umsetzung absatzsteigernder Maßnahmen mit dem Ziel der Erreichung vorgegebener Absatz- und Distributionsziele
- Steuerung des Bezirks nach Kennzahlen
- Umsetzung von POS-Verlosungen/ Salespromotions z.B. Displayplatzierungen und POS-Verlosungen/Zugabeaktionen/Verkaufsaktionen
- Anwendung und Ausbau eines verlässlichen Kundenbeziehungsmanagements incl. Beschwerdemanagement
- Planung und Dokumentation der Tätigkeiten in den EDV-Systemen

Herr Schoedel verfügt über umfassende und vielseitige Fachkenntnisse, die er immer sicher und gekonnt in der Praxis einsetzte.

Seine schnelle Auffassungsgabe ermöglichte es ihm, auch schwierige Situationen sofort zu überblicken und dabei stets das Wesentliche zu erkennen. Darüber hinaus erledigte er seine Aufgaben mit Engagement und persönlichem Einsatz und erwies sich auch in Situationen mit großem Arbeitsaufkommen immer als in hohem Maße belastbar.

Alle Aufgaben führte er selbstständig, sorgfältig und planvoll durchdacht aus. Er agierte stets ruhig, überlegt, zielorientiert und präzise. Dabei fand Herr Schoedel auch für schwierige Problemstellungen effektive Lösungen, die er erfolgreich in die Praxis umsetzte und damit solide Arbeitsergebnisse erzielte.

Die ihm obliegenden Aufgaben erledigte er zu unserer vollen Zufriedenheit.



## FLENSBURGER BRAUEREI

EMIL PETERSEN GMBH & CO. KG

Er wurde wegen seines freundlichen und ausgeglichenen Wesens allseits geschätzt. Sein Verhalten zu Vorgesetzten, Kolleginnen und Kollegen sowie Kundinnen und Kunden war einwandfrei.

Herr Schoedel verlässt unser Unternehmen mit dem 31.12.2017 aus betriebsbedingten Gründen. Wir wünschen ihm für die Zukunft weiterhin Erfolg und alles Gute.

Flensburg, 31.12.2017

Flensburger Brauerei Emil Petersen GmbH & Co.KG

  
i. V. Ralf Sator  
Verkaufsleiter national

  
i. V. Lena Heikebrügge  
Personalleitung



## FLENSBURGER BRAUEREI

EMIL PETERSEN GMBH & CO. KG

### Zwischenzeugnis

Herr Klaus Schoedel, geboren am 01.10.1965, ist seit dem 01.01.2000 in der Abteilung Vertriebsaußendienst Handel als Mitarbeiter in unserem Unternehmen tätig.

Die Flensburger Brauerei ist noch heute eine konzernfreie Brauerei und befindet sich im Privatbesitz. Wir verbinden Tradition, Innovation und Qualität. So sind die Flensburger Biere nicht nur berühmt für ihren einzigartigen Geschmack und ihre außerordentliche Qualität, sondern auch für den traditionellen Bügelverschluss, der zusammen mit dem typischen plop' schon längst Flensburger Markenzeichen ist und uns zu einem der weltweit erfolgreichsten Anbieter im Segment der Bügelflaschen gemacht hat.

Zu den umfangreichen Tätigkeiten von Herrn Schoedel zählen unter anderem:

- Umsetzen der geschäftspolitischen Ziele
- Ertragsorientierte Führung des Bezirks
- Fachkundige Beratung und Betreuung der Handelspartner in den Bereichen Getränkefachgroßhandel (GGH), Getränkeeinzelhandel (GAM), Lebensmitteleinzelhandel (LEH)
- Identifikation von neuen Absatzchancen sowie Akquisition von Neukunden
- Analysieren der kundenspezifischen Ergebniszahlen
- Erreichen der vorgegebenen Absatz-, Umsatz- und Deckungsbeitragszielen
- Absatz- und Umsatzsteigerung mittels langfristiger Kundenbetreuung und Kundenentwicklung
- Planung, Durchführung und Überwachung von Jahresvereinbarungen mit den Handelspartnern
- Ausweitung, Erhaltung und Pflege der Distribution des Sortimentes der Flensburger Brauerei
- Entwicklung und Umsetzung kreativer Verkaufsförderungsmaßnahmen im regionalen Verantwortungsbereich
- Einsatz und Überwachung von VKF-Budgets

Herr Schoedel überzeugt uns mit seinen vielseitigen und guten Fachkenntnissen, die er jederzeit sicher und zielgerichtet in der Praxis einsetzt. Seine schnelle Auffassungsgabe ermöglicht es ihm, auch schwierigere Situationen zu überblicken und dabei das Wesentliche zu erkennen. Herr Schoedel engagiert sich sehr für unser Unternehmen, häufig auch über die übliche Arbeitszeit hinaus und zeigt dabei großen persönlichen Einsatz. Auch unter schwierigen Arbeitsbedingungen und großem Zeitdruck bewältigt er alle Aufgaben in guter Weise.

Die Planung und Steuerung seiner Aufgaben erfüllt er stets mit gutem Erfolg, nicht zuletzt wegen seines guten Organisationstalentes. Dabei arbeitet er stets selbstständig, zügig und dennoch mit großer Sorgfalt, Konzentration und Flexibilität. Herr Schoedel ist in hohem Maße zuverlässig.



## FLENSBURGER BRAUEREI

EMIL PETERSEN GMBH & CO. KG

Sowohl in qualitativer als auch in quantitativer Hinsicht erzielt er immer gute Arbeitsergebnisse. Dies zeigt auch die langjährige ziel- und ergebnisorientierte Weiterentwicklung des Großraums nördliches Niedersachsen sowie südliches Hamburg im Sinne der Flensburger Brauerei. Die Leistungen von Herrn Schoedel finden jederzeit und in jeder Hinsicht unsere volle Anerkennung.


Er besucht regelmäßig und erfolgreich Weiterbildungsveranstaltungen, um seine Stärken weiter auszubauen und seine guten Fachkenntnisse zu erweitern.

Herr Schoedel wird wegen seines freundlichen und ausgeglichenen Wesens allseits sehr geschätzt. Er ist immer hilfsbereit, zuvorkommend und stellt, falls erforderlich, auch persönliche Interessen zurück. Sein Verhalten zu Vorgesetzten, Kolleginnen und Kollegen sowie Kundinnen und Kunden ist ausnahmslos einwandfrei.

Wegen eines Vorgesetztenwechsels hat Herr Schoedel um Erteilung dieses Zwischenzeugnisses gebeten. Dem kommen wir gerne nach, verbunden mit dem Dank für die bisherigen stets guten Leistungen und den besten Wünschen für die weiterhin positive Fortsetzung des Arbeitsverhältnisses.

Flensburg, 05.05.2014

Flensburger Brauerei Emil Petersen GmbH & Co. KG

  
Ralf Sator  
Vertriebsleitung-Handel

  
Kerstin Witt  
Personalleitung



LOOK-O-LOOK Deutschland GmbH

LOOK-O-LOOK Deutschland GmbH · Postfach 2953 · D-32719 Detmold

## ZEUGNIS

LOOK - O - LOOK DEUTSCHLAND GMBH

FÜR DEN FULL-SERVICE-MERCHANDISER: KLAUS SCHOEDEL

DETMOLD, 07. OKTOBER 1999

Herr Klaus Schoedel, geb. am 01. Oktober 1965, ist seit dem 01.03.1996 in unserem Unternehmen als Full-Service-Merchandiser für die LOOK - O - LOOK - Organisation tätig.

Die Vertriebsorganisation LOOK - O - LOOK war bis zum 31. März 1999 in die Gesamtvertriebsorganisation der Van Melle Deutschland GmbH integriert.

Zum 01. April 1999 wurde dieser Vertriebsbereich in eine eigenständige GmbH umgewandelt.

LOOK - O - LOOK beschäftigt sich mit dem konzeptionellen Vertrieb von Kindersüßwaren.

Diese Position umfaßt folgende Aufgaben:

- Betreuung eines festen Kundenstammes nach vorgegebenen Tourenplan
- Disposition der Sortimente beim Kunden mittels MDE
- Plazierung, Kontrolle und Einhaltung des vorgegebenen Plazierungsschemas
- Anlieferung der Waren direkt ab Verkaufswagen
- Umtausch von Bruchartikeln, MHD-Kontrolle, FIFO-Prinzipien
- Führung und Kontrolle seines Hauslagers bezüglich Warenbestand und MHD
- Optimierung der Tourenpläne in Zusammenarbeit mit dem Vorgesetzten
- Marktbeobachtung
- Neueinrichtung von Geschäften mit Warenträgern und Erstbelieferungen
- allgemeine Datenerhebungen (z.B. Verkaufsflächen/Anzahl Warenträger)
- allgemeine administrative Aufgaben zur Abwicklung der Aufträge und des Tagesgeschäftes
- Berichtswesen

Herr Schoedel hatte sich in kurzer Zeit in die gesamte Materie eingearbeitet. Die erzielten Verkaufsergebnisse entsprachen immer den Vorgaben.



LOOK-O-LOOK Deutschland GmbH

LOOK-O-LOOK Deutschland GmbH · Postfach 2953 · D-32719 Detmold

Alle ihm übertragenen Aufgaben wurden stets pünktlich und zuverlässig zu unserer vollsten Zufriedenheit erledigt.

Sein Verhalten gegenüber Vorgesetzten und Kollegen war immer einwandfrei.

Das Arbeitsverhältnis mit Herrn Schoedel endet betriebsbedingt, da das Unternehmen die Vertriebsaktivitäten in Deutschland zum 31.12.1999 beendet.

Wir wünschen Herrn Schoedel für die Zukunft alles Gute.

Mit freundlichen Grüßen

LOOK - O - LOOK DEUTSCHLAND GMBH

ppa.

Hans-Joachim Czoske

-Vertriebsleitung-



## Zeugnis

Herr Klaus Schoedel, geboren am 01. Oktober 1965 war vom 15.11.1990 bis 31.01.1996 Mitarbeiter unseres Unternehmens.

Sein Einsatz erfolgte zunächst als Marktleiter in einem unserer MiniMal - Märkte in Hamburg.

Als Marktleiter war er verantwortlich für die Führung des Marktes entsprechend den von der Geschäftsleitung gegebenen Richtlinien.

Seine Aufgaben umfaßten die verkaufsfördernde Gestaltung des Marktes sowie die Einleitung von Umsatzaktivitäten und die Sicherung einer positiven Umsatzentwicklung. Darüber hinaus war er für die Warendisposition, Filialverwaltung und die Führung der ihm unterstellten Mitarbeiter voll verantwortlich.

Ab 01.01.1993 wurde Herr Schoedel als Marktleiter - Assistent eingesetzt.

Er unterstützte den Marktleiter bei der Leitung der Verkaufsstelle und vertrat ihn bei dessen Abwesenheit.

Persönlich war er zuständig und verantwortlich für die Warendisposition und den Warenaufbau im Lebensmittelbereich. Außerdem überwachte er den Einsatz und die Anleitung der Mitarbeiter in der Verkaufsstelle.

Herr Schoedel verfügt über gute Fachkenntnisse und praktische Erfahrung im Lebensmittel-Einzelhandel.

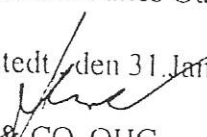
Herr Schoedel war ein fleißiger Mitarbeiter, der selbstständig arbeitete und seine Aufgaben in kurzer Zeit erledigte. Er führte seine Arbeit sorgfältig und zuverlässig aus, so daß er uns mit seinen Leistungen voll zufriedenstellte.

Herr Schoedel war ehrlich, pünktlich und ordentlich.

Unseren Kunden gegenüber benahm er sich immer freundlich und hilfsbereit. Seine Führung und sein Verhalten gegenüber seinen Vorgesetzten und Mitarbeitern waren vorbildlich.

Herr Schoedel schied auf eigenen Wunsch aus unserem Unternehmen aus. Wir wünschen ihm für die Zukunft alles Gute und bedanken uns für seine Mitarbeit.

Norderstedt, den 31. Januar 1996

  
REWE & CO. OHG  
Personalabteilung

# Rewe Handelsgesellschaft Leibbrand oHG Bad Homburg

Zweigniederlassung Norderstedt

## Z E U G N I S

Herr Klaus Schoedel, geboren am 01. Oktober 1965 war vom 01. September 1983 bis zum 30. Juni 1990 Mitarbeiter unseres Unternehmens.

Herr Schoedel wurde als Verkäufer mit Kassiertätigkeit in unserem HL-Markt in Neu-Wulmstorf beschäftigt. Zu den übertragenen Aufgaben gehörte die Abwicklung des täglichen Kassengeschäftes mit der dazugehörigen Abrechnung sowie das Einräumen der Ware in die SB-Abteilungen.

Aufgrund der gezeigten guten Leistungen wurde Herr Schoedel ab September 1987 als Marktleiter-Assistent weiterbeschäftigt. Er unterstützte den Marktleiter bei der Leitung der Verkaufsstelle und vertrat ihn bei dessen Abwesenheit.

Persönlich war er zuständig und verantwortlich für die Warendisposition und den Warenaufbau im Lebensmittelbereich. Außerdem überwachte er den Einsatz und die Anleitung der Mitarbeiter in der Verkaufsstelle.

Herr Schoedel verfügt über gute Fachkenntnisse und praktische Erfahrung im Lebensmittel-Einzelhandel.

Herr Schoedel war ein fleißiger Mitarbeiter, der selbständig arbeitete und seine Aufgaben in kurzer Zeit erledigte. Er führte seine Arbeit sorgfältig und zuverlässig aus, so daß er uns mit seinen Leistungen voll zufriedenstellte. Herr Schoedel war ehrlich, pünktlich und ordentlich.

Unseren Kunden gegenüber benahm er sich immer freundlich und hilfsbereit. Seine Führung und sein Verhalten gegenüber seinen Vorgesetzten und Mitarbeitern waren vorbildlich.

Herr Schoedel schied auf eigenen Wunsch aus unserem Unternehmen aus. Wir wünschen ihm für die Zukunft alles Gute und bedanken uns für seine Mitarbeit.

Norderstedt, den 30. Juni 1990  
PS/Se

Rewe Handelsgesellschaft  
L E I B B R A N D o H G  
- Personalabteilung -